



نشر برآیند
وبینار آشنایی با کتاب موتور رشد

موضوع : فازهای رشد

قسمت دوم

امیرحسین ثقه الاسلامی





امیرحسین ثقه الاسلامی

- مشاور بازاریابی شرکت Acer ایران
- مشاور رشد قطارهای پنج ستاره فدک
- هکر رشد نمایندگی ایران شرکت www.travelstart.com
- در کمتر از صد روز به 25 درصد سهم بازار علی بابا رسیدیم
- هم بنیانگذار استارتآپ رهین در حوزه خدمات راهکارهای سازمانی مبتنی بر روبات تلگرام
- به نقطه سر به سر تا 13 ماه رسیدیم
- هم بنیانگذار رساپا راهکار سفارش غذا از تلگرام
- بعد از 7 ماه به چیلیوری فروختیم
- مشاور و منتور شتابدهنده اکسل
- در دهکده شادی از 60 کا به 230 کا نصب و از صفر تومان به 600 هزار تومان در روز درآمد رسیدیم
- موسس انجمن گیمیفیکیشن ایران <http://irangamification.com>
- موسس مجموعه رشدینو <http://t.me/roshdino>
- مدرس دوره های بازاریابی در سازمان مدیریت صنعتی

هک رشد چیست ؟

در کوتاه ترین زمان ممکن با کمترین پول ممکن
بیشترین فروش یا کاربر جذب شوند

هکر رشد کیست؟

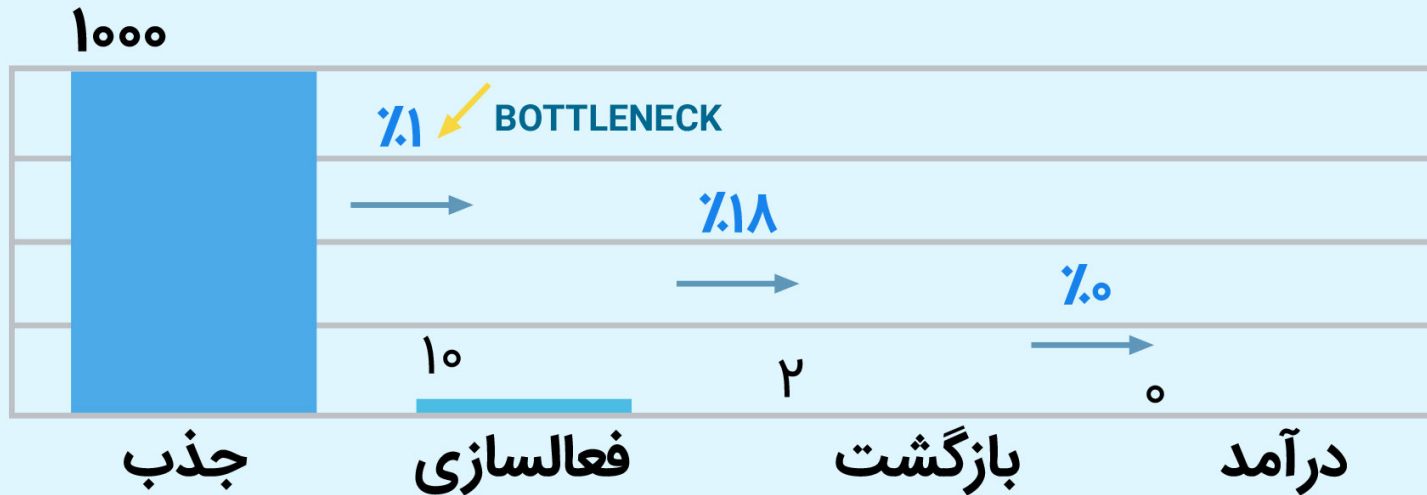


کیف ناب بازاریابی چیست؟



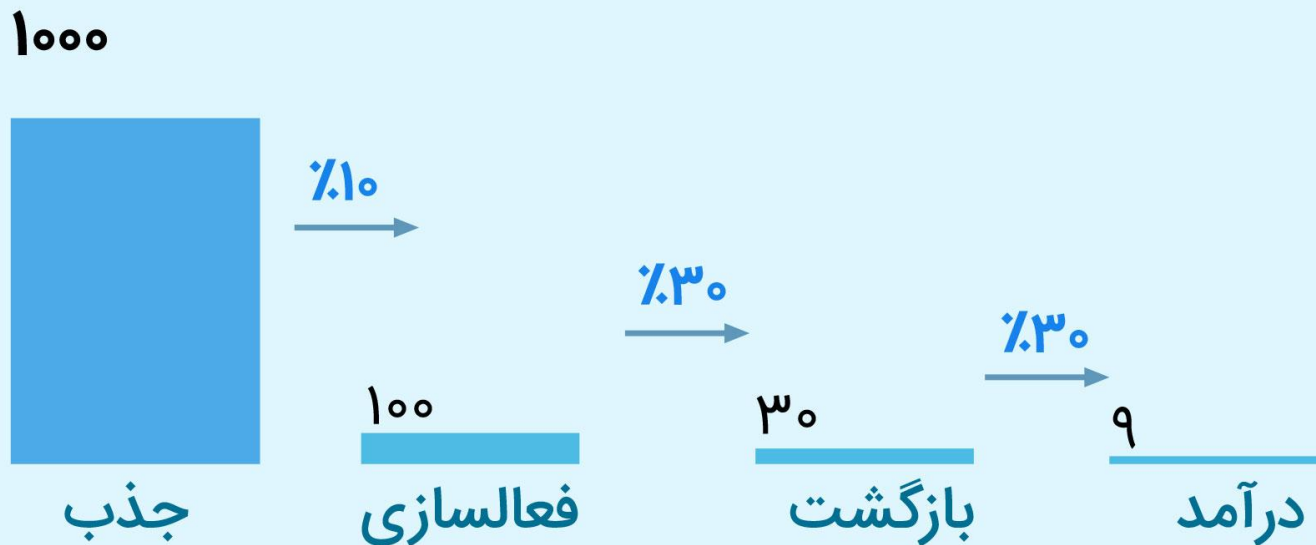
مشکل این قیف چیست ؟

به مرحله‌ای که بیشترین ریزش کاربر را دارید، توجه کنید.



مشکل اینطوری حل می شود

در هر مرحله نرخ تبدیل را به صورت جداگانه محاسبه کنید.

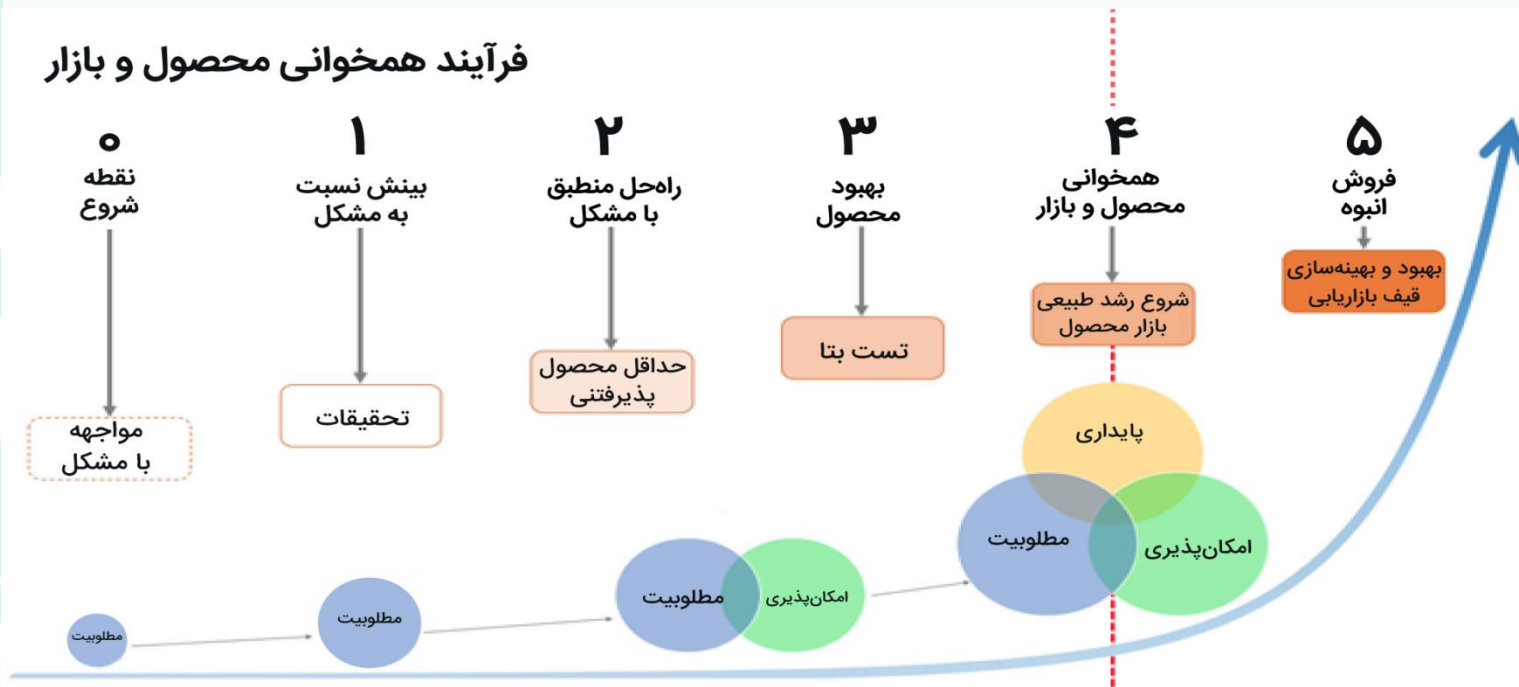


فاز های رشد کدامند ؟

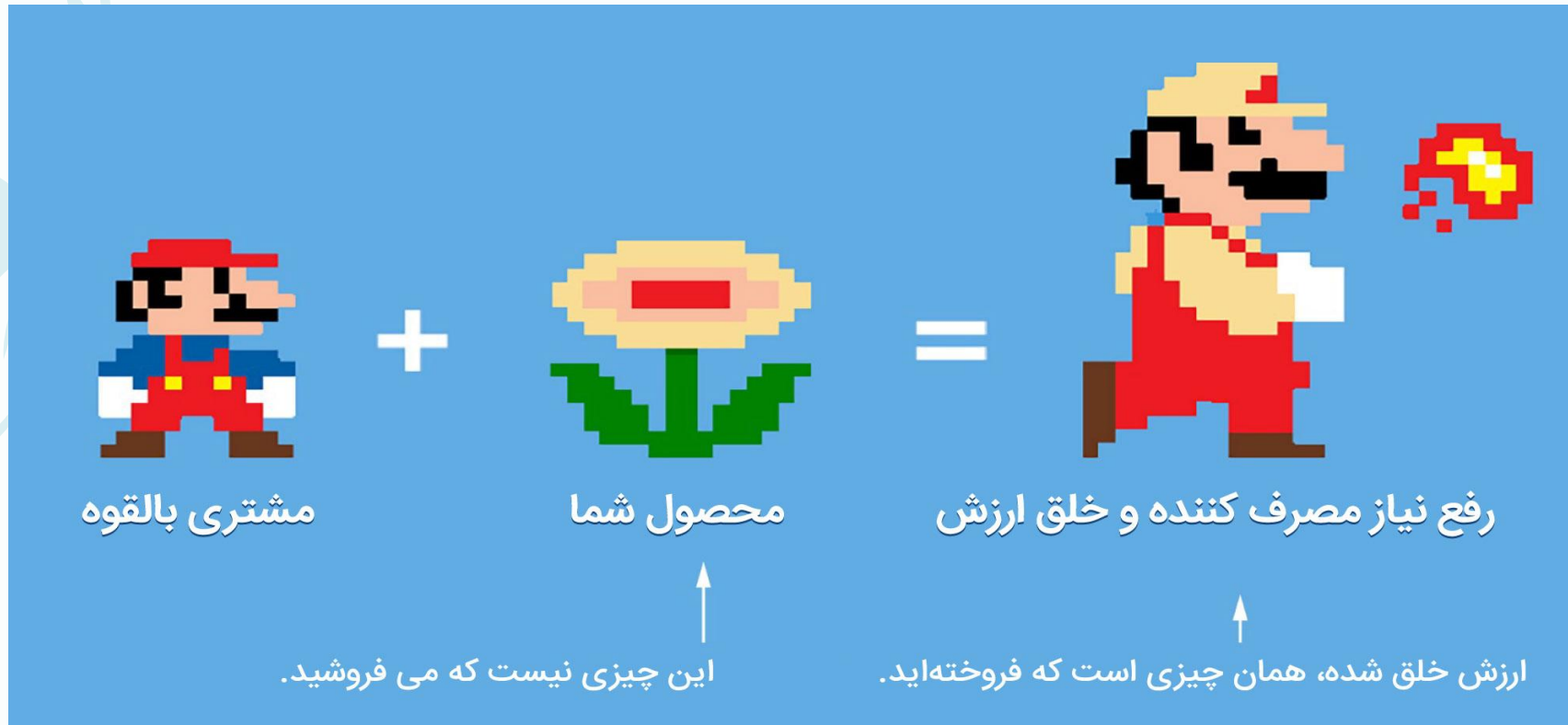
رشد (بهترین زمان هک رشد)	ترنژیشن (انتقال)	ترکشن (شروع رشد)	
روشن کردن تمام اهرم های رشد	کشف تمام اهرم های رشد	رسیدن به PMF	هدف
CPA < CLTV	CPA = CLTV	نرخ بازگشت	سنجه
بزرگ	متوسط	کوچک	حجم
تسبیط بیش از یک کانال	تسبیط یک کانال	تست یک کانال در هفته	کانال ها
ماکرو	میکرو - ماکرو	میکرو	بهبود
تمام شرکت	تیم سه نفر	یک نفر	تیم رشد

فرآیند همخوانی محصول و بازار

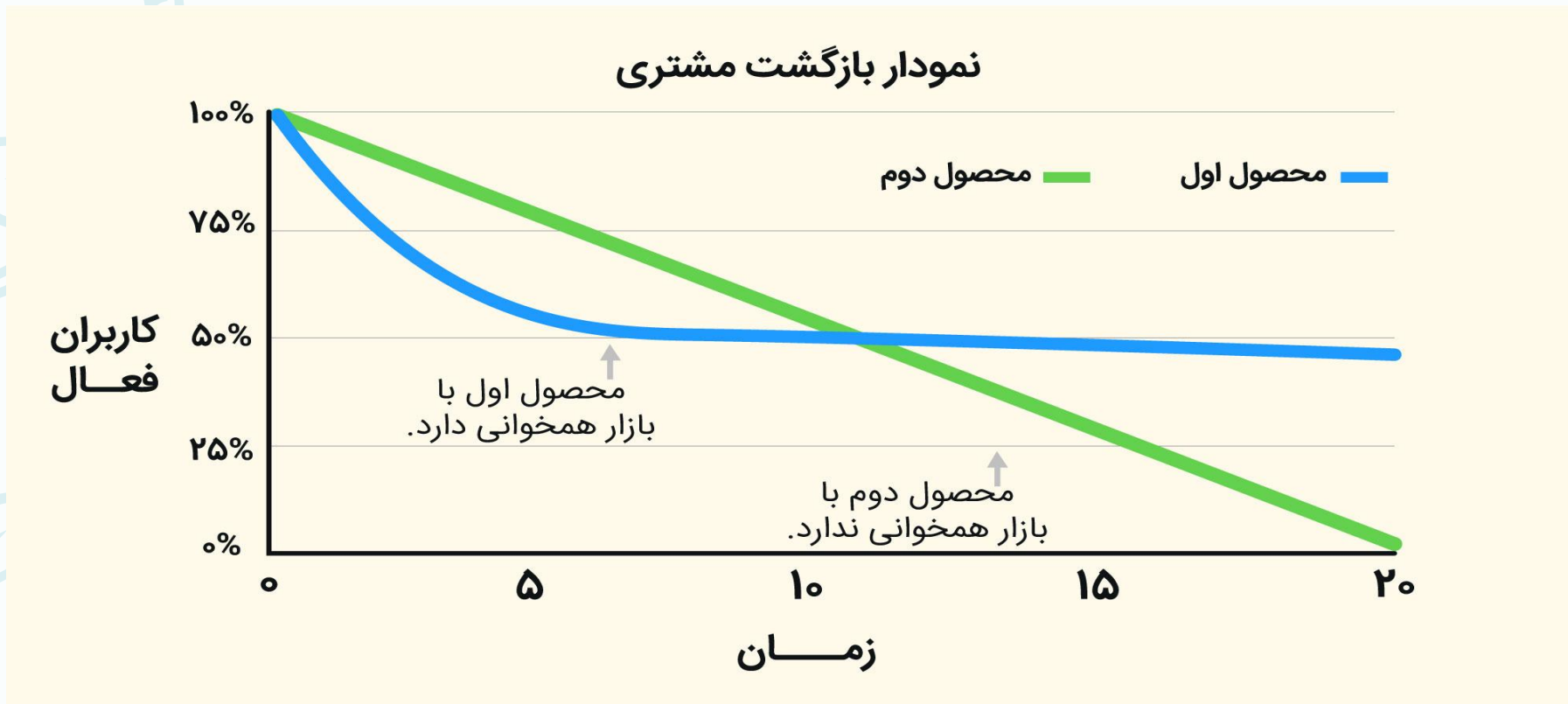
فرآیند همخوانی محصول و بازار



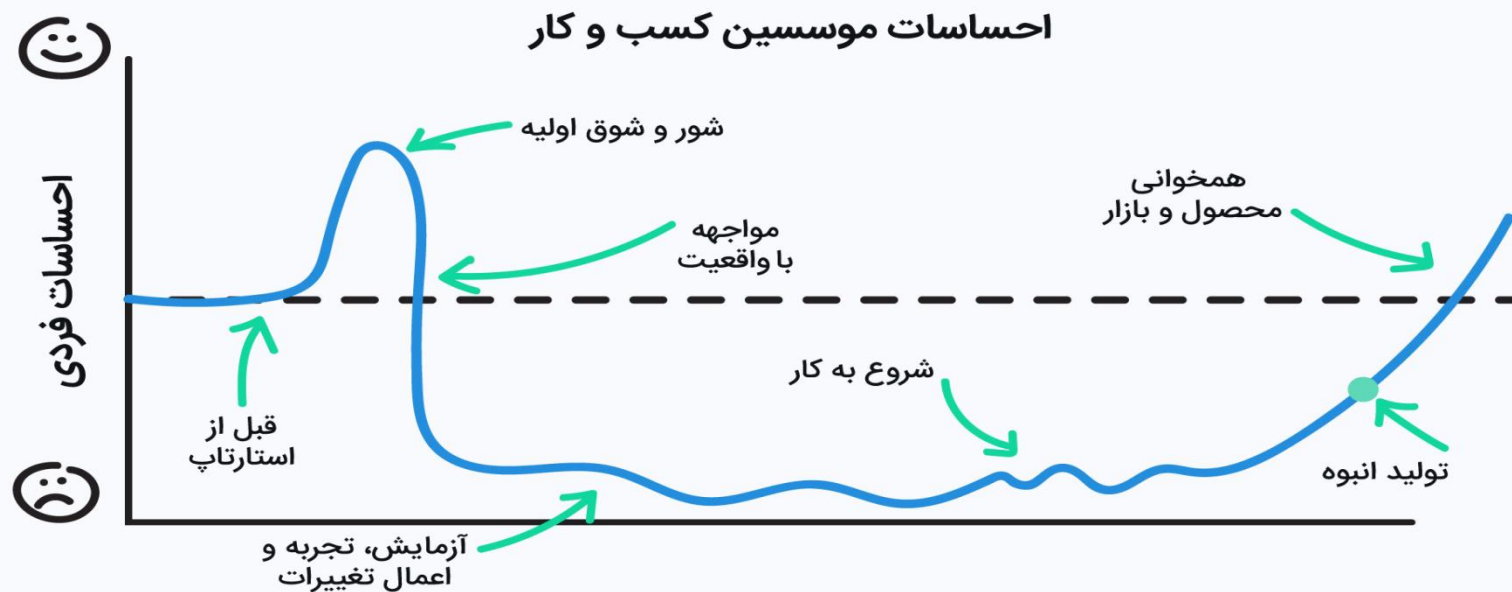
همخوانی از دید مشتری و فروش



همخوانی از دید بازگشت مشتری



از دید موسسین کسب و کار



فاز های رشد کدامند ؟

رشد (بهترین زمان هک رشد)	ترنژیشن (انتقال)	ترکشن (شروع رشد)	
روشن کردن تمام اهرم های رشد	کشف تمام اهرم های رشد	رسیدن به PMF	هدف
CPA < CLTV	CPA = CLTV	نرخ بازگشت	سنجه
بزرگ	متوسط	کوچک	حجم
تسبیط بیش از یک کانال	تسبیط یک کانال	تست یک کانال در هفته	کانال ها
ماکرو	میکرو - ماکرو	میکرو	بهبود
تمام شرکت	تیم سه نفر	یک نفر	تیم رشد



Startup Growth Engines: Case Studies of How Today's Most Successful Startups Unlock Extraordinary Growth Kindle Edition

by [Sean Ellis](#) (Author), [Morgan Brown](#) (Author)

★★★★☆ 101 customer reviews

[See all formats and editions](#)

Kindle

\$3.59

Read with Our **Free App**

Today's fastest growing startups all share one thing in common: a new approach to how they grow. Using new a way of marketing, called growth hacking, these startups have grown to millions of users and created billions of dollars in value, all without using the traditional marketing playbook.

[Read more](#)

Length: [166 pages](#)

Word Wise: [Enabled](#)

Enhanced Typesetting: [Enabled](#)

Page Flip: [Enabled](#)

Follow the Authors



Sean Ellis

+ Follow



Morgan Brown

+ Follow

فهرست بخش اول

فصل اول :موتور رشد پنج ستاره Yelp

فصل دوم – GitHub: شکستن کدها برای رشد پیدا کردن

فصل سوم – UpWorthy: چه اتفاقی می افتد زمانی که یک سری هکر رشد شرکت رسانه ای می زنند

فصل چهارم – Hubspot: چگونه موتور رشد میلیارد دلاری در این شرکت باعث B2B شد

فصل پنجم – Evernote: موتور رشد مجانی

فصل ششم – Snapchat: چگونه این شرکت به ارزشگذاری 3.5 میلیارد دلار رسید

فهرست بخش دوم

فصل هفتم - Uber: چه چیزی باعث پیشبرد موتور رشد این شرکت شد

فصل هشتم - Belly: چگونه می‌توان یک استارت‌آپ مبتنی بر شبکه را رشد داد - درس‌هایی از Belly Card

فصل نهم - Square: چگونه به این سرعت رشد کرد؟

فصل دهم - LinkedIn: چگونه یک موتور رشدی ساخت که باعث ایجاد چرخه ویروسی نامحدود شد.

فصل یازدهم: باز شدن قفل رشد

فصل دوازدهم: Growthhackers.com

چند نمونه ایرانی از خودم

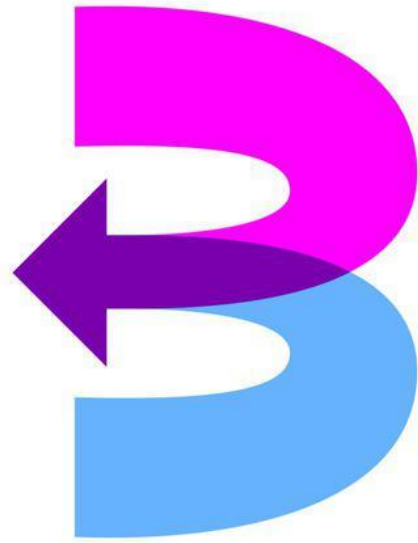
- داستان رشد رهین - شرکت خودم
- داستان رشد اپ دهکده شادی از 60 هزار به 240 هزار تا
- داستان رشد رساپا
- داستان رشد تراول استارت
- داستان رشد ورودی های ایران پلنر

داستان رشدی که در وینار اول گفتیم

- 1- ایوند
- 2- فندق
- 3- شاتل

داستان رشد از رشدینو سه تاش رو به انتخاب حاضرین بگم

- تپسل
- زولا
- حامی جو
- پی پینگ
- ترب
- پسرخوانده
- مجتمع فنی تهران



BARAYAND

انتشارات برآیند